



W związku z rozwojem poszukujemy doświadczonego Przedstawiciela Handlowego

Opis stanowiska:

Obszar działania terytorium Polski,
Sprzedaż usług transportowo-spedycyjnych,
Współpraca z przydzielonym spedytorem,
Przygotowanie ofert handlowych,
Negocjowanie warunków współpracy z klientami,
Monitoring rynku,

Czego oczekujemy:

Realizacji wyznaczonych celów zgodnie z polityką handlową firmy
Pozyskiwanie nowych klientów oraz opieka handlowa nad klientami
Efektywne działania w zakresie powierzonego stanowiska,
Wykształcenia co najmniej średniego
Doświadczenie na stanowisku: przedstawiciel handlowy
min. 2 –letnie doświadczenie w sprzedaży B2B
Bardzo dobra organizacja pracy własnej i samodzielność,
Gotowość do licznych podróży służbowych
Mile widziana znajomość branży logistycznej,
Dobra znajomość obsługi komputera,
Prawo jazdy kat. B,

Co oferujemy:

- przyjazną atmosferę pracy
- stabilność zatrudnienia na umowę o pracę po okresie próbnym
- niezbędne narzędzia do pracy
- wynagrodzenie podstawowe + czytelny system premii(wysoka prowizja od marży)

Czekamy na cv pod adresem : vistrans@vistrans.pl lub przez formularz kontaktowy z dopiskiem **Przedstawiciel Handlowy**

Zastrzegamy sobie, że odpowiemy tylko na poważne CV zgodne z poszukiwanym profilem kandydatki/a

Prosimy umieścić w CV klauzulę o treści: Wyrażam zgodę na przetwarzanie i gromadzenie moich danych osobowych zawartych w mojej ofercie pracy dla potrzeb niezbędnych do realizacji procesu rekrutacji (zgodnie z Ustawą z dn. 29.08.97 o Ochronie danych Osobowych Dz. U. nr 133 poz. 883 z późn. zm.)